

MODELOS MENTAIS NORTEADORES DE DECISÕES RELACIONADOS À SELEÇÃO DE PESSOAS¹

Paulo Rogério Fernandes ²

Fernando Dewes³

RESUMO

As pessoas percebem o mundo ao seu redor, através dos modelos mentais, e estes interferem na sua conduta e atitudes perante a vida e no contexto organizacional. Os modelos mentais foram construídos ao longo da vida deste indivíduo, a partir das suas interpretações e percepções, tudo que cerca o mesmo, inclusive as relações dele com outras pessoas e a cultura na qual ele está inserido. O presente artigo teve como objetivo identificar que modelos mentais estão guiando três executivos de empresas na tomada de decisão referente à seleção de candidatos para vagas de gestores intermediários. Os dados foram colhidos através de entrevistas semi-estruturadas e analisados através do método de análise de conteúdo. Os resultados apontaram a presença de crenças, valores e elementos comportamentais compartilhados pelos participantes. Estes elementos são analisados e um perfil de um candidato ajustado aos modelos mentais descritos é apresentado.

Palavras-chave: Modelos Mentais. Tomada de decisão. Seleção de gestores.

¹Artigo de pesquisa apresentado ao Curso de Psicologia das Faculdades Integradas de Taquara (FACCAT), como requisito parcial para aprovação na disciplina Trabalho de Conclusão II.

² Acadêmico do Curso de Psicologia da FACCAT. Endereço Postal: Rua Florianópolis, 446, Sapiranga-RS. e-mail: vendas.pajofer@uol.com.br

³ Orientador. Professor das Faculdades Integradas de Taquara. e-mail: fdewes@faccat.br